

Lund den 15 maj 2008

”meOne Konsultförmedling AB stärker sin närvaro i södra Sverige”

”meOne Konsultförmedling AB” förmedlar SAP konsulter till främst den svenska marknaden. Bolaget fungerar som avtalspartner och kompetensförstärkare till de stora köparna av SAP konsulter. meOne har idag c a 450 SAP konsulter i sitt nätverk av mindre bolag och enmansföretagare.

Repona AB med 18 SAP konsulter och kontor i Lund har nyligen gått in som ny delägare för att stärka MeOne:s position på marknaden i södra Sverige. ”Konsultförsäljning handlar till största del om relationer och Repona har både ett etablerat nätverk på den skånska marknaden samt duktiga konsulter, vilket stärker meOne som hittills främst verkat i Stockholm”, säger Fredrik Linder, vd för meOne.

Marknaden har hittills dominerats av några stora konsultmäklare som hanterar samtliga IT-kompetenser. meOne förmedlar enbart erfarna SAP-konsulter med en delvis ny affärsmodell som ska ta tillvara både kundens och konsultleverantörens intressen.

Öppenhet är ledordet för företaget, vilket innebär att affären är helt transparent mot både kund och konsultleverantör, inga konkurrensklausuler, samt att arvodet består av ett lågt fast kronantal istället för procentsatser.

”Att bli delägare i meOne ser vi som ett stort erkännande av den position på SAP-marknaden i södra Sverige som vi har lyckats uppnå på drygt ett år. Vi har många kunder i regionen och tillsammans med meOne kan vi ta ännu större affärer” säger Hans Montelius vd för Repona.

Bakom företaget står sedan tidigare fyra SAP konsultbolag: Spring Consulting, Clarity Business Solutions, Colada och Inspiro Consulting.

För ytterligare information:

www.meone.se

Fredrik Linder; VD, meOne 0708-90 96 79

Hans Montelius, VD, Repona, 0708-15 20 05

